WEB マーケティング演習

08 鈴木朱音

サイトについて

サイト

- ・働く女性に向けて 漫画を原作としたグッズを売りたい
- ・近年流行である推し活文化に着目し、 日常使い出来る商品の販売

コンセプト

何気ない日常にすこしのときめきを 漫画好き・キャラクター好きな人たちが いつでも物語に触れていられる時間を提供する

サイトイメージ

日常にキャラクターやグッズが なじむようなイメージ おしゃれで落ち着いたデザイン

サイト種類

EC サイト 商品販売

市場調查①



キャラクタービジネス市場は

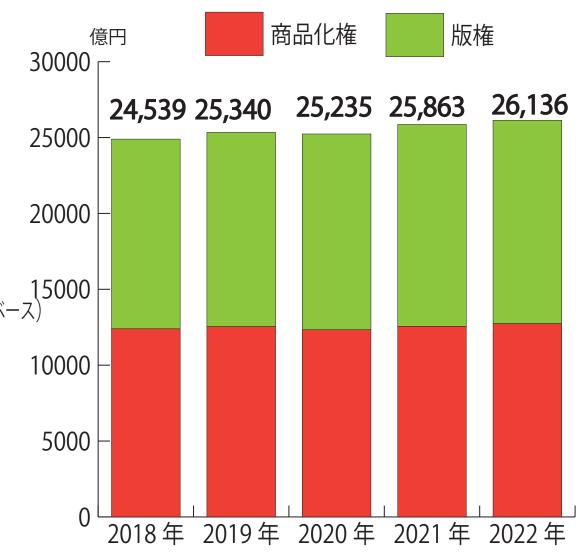
商品化権と版権とで構成され、

2022 年度の商品化権市場(小売金額ベース)

は前年度比 101.4%の 1 兆 2,736 億円、版権市場(契約金額ベース)

は同 100.8%の 1 兆 3,400 億円となり、商品化権市場、

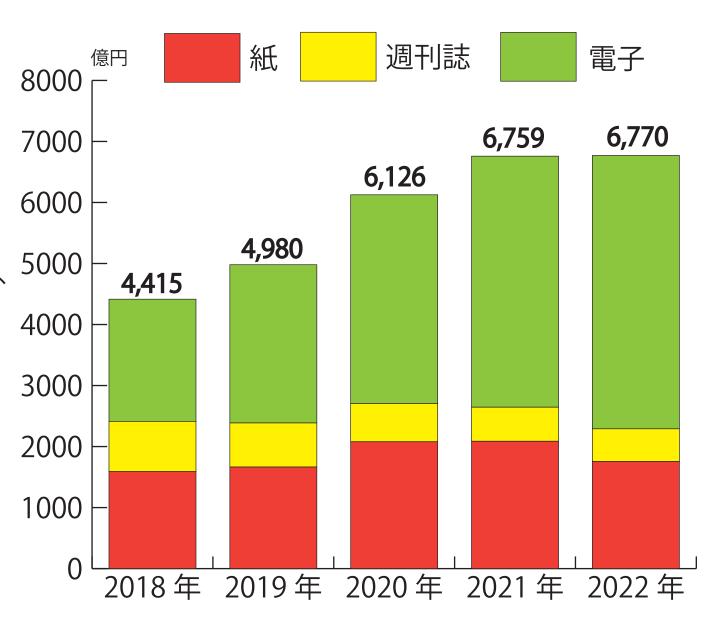
版権市場ともにプラス成長となった。



市場調査②

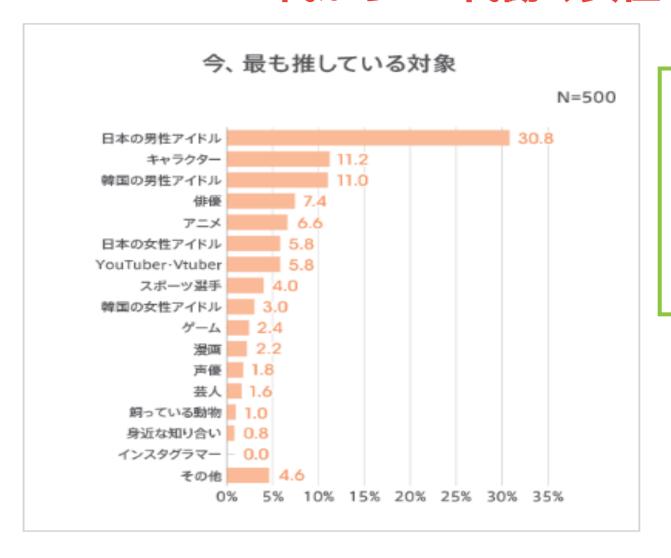
コミック市場

紙+電子市場(推定販売金額) は前年比 0.2%増の 6770 億円と、 微増ながら 5 年連続 1 の成長で 過去最大を更新した。



市場調査③

20代から30代働く女性の推し活事情



- ・キャラクター
- ・アニメ
- 漫画

★上位ランクイン!

ターゲット

推し活が好き コレクション癖がある 日常に推しを取り入れたい人 (10~30代)





漫画好き

キャラクター好き アニメや映画から興味を持った人 (10 代~ 40 代) 自分の趣味に お金を掛けられる 働く女性 (20~50代)



ペルソナ



名前:山口 亜美

年齡:27才

職種:看護師

家族構成:夫・犬

友人の数:5人

よく使う SNS:Twitter,Instagram,TikTok

アプリ:Amazonprime,LINE マンガ

ジャンプ+

趣味:推し活,漫画・アニメ鑑賞

・漫画は単行本と電子書籍を併用している

コレクション癖があり、グッズを集めがち

好きなものに全力!

ペイドメディア

SNS 広告

新規事業であるため、認知拡大を第一に考えている 漫画・キャラクター(ヲタク文化)は SNS との相性も良い *Instagram, Twitter(X),TikTok

アフィリエイト 広告

漫画を紹介しているインフルエンサーや グッズ開封・推し活を投稿しているインフルエンサー に紹介してもらう

KGI・KPI フロー

